



Editorial

Centro de datos virtual. ¿Preparados para el cambio?

Mirar a las nubes, es lo que hacemos últimamente por muchos motivos. Pero no hay que olvidarse de mirar al suelo también para evitar un accidente... Si hay algo totalmente necesario para que el XaaS (o everything as a service) funcione es una buena plataforma de comunicaciones o las nubes serán eso, nubes.

En los servicios 'alojados', cada oferta perfila una proposición de valor y un 'target' objetivo bastante diferenciado (administradores, desarrolladores o usuarios) y proporciona distinto tipo de servicios (instancias, middleware o aplicaciones).

Entre las fuerzas que están empujando el nuevo modelo a gran velocidad, es el cambio de Capex a Opex el que más peso tiene por la cuestión inversión/amortización/riesgos, así como el más rápido y más barato que tanto gusta en los entornos TIC y que, junto al 'always on' y la importancia de la ubicuidad de los datos móviles, están convirtiendo una tendencia en una realidad. La nube es más nube gracias a los dispositivos móviles que están tirando de ella y acelerando la implantación del modelo (gracias a eso, Facebook ha multiplicado casi por 10 en los últimos 3 años el número de usuarios, hasta el 16% de la población mundial, más de la que hay on line).

En Interoute, y siendo fieles a nuestro espíritu innovador tras el lanzamiento de los entornos de servidores virtuales, hemos dado un paso más con el Virtual Data Center (VDC), donde ahora no solamente ofrecemos los servidores sino el resto de dispositivos

necesarios para configurar una arquitectura completa de centro de datos virtual alojado en la nube (firewalls, almacenamiento, etc.).

La diferencia principal es que esta plataforma está instalada en varias ciudades de Europa e interconectada con una red privada DWDM que actualmente transporta más de 5,75 Exabytes de tráfico público y privado de empresas al mes por su red, poniendo a disposición de nuestros clientes la elección del nivel de privacidad que quieren en su solución. Realmente y como ya predijo Scott McNealy en los 90 "the network is the computer", ¡ahora sí!

Con esta iniciativa pretendemos desarrollar aún más el ecosistema cloud. Dan fe de ello la elección de Interoute por parte del Gobierno británico para su iniciativa G-Cloud o nuestra participación en el proyecto Nebulus a nivel europeo. Buscamos crear un entorno colaborativo con desarrolladores y encontrar un punto de equilibrio en el paradigma propuesto por E. Raymond en su libro "La catedral y el bazar" en el desarrollo aplicativo pero desde la red.

Avances, ahorro, escalabilidad, productividad.... No son términos vacíos, sino retos a los que nos enfrentamos cuando evaluamos la estrategia a seguir en el área de sistemas de la información del siglo XXI. ¿Estamos preparados para el cambio?

Hablemos.
Diego Matas
Director General
Interoute Iberia



Plataformas Cloud seguras

Tras la ola de entusiasmo que llevó el mensaje de cloud computing a todos los rincones del mundo, persiste cierta confusión respecto a lo que es en realidad. Cloud libera a las empresas de la responsabilidad de gestionar directamente gran parte de su infraestructura de TI y les ofrece mayor eficiencia y flexibilidad, al mover la infraestructura de TI a una instalación compartida (y administrada por un tercero de confianza), que es la nube.

Cloud computing tiene capacidad para cambiar la organización de TI de las empresas gracias a su variedad de servicios. El más conocido es el Software-as-a-Service (SaaS), donde aplicaciones de negocio tales como la productividad, la gestión, la colaboración y la planificación de los recursos empresariales se entregan a los usuarios bajo demanda. En el otro extremo, IaaS (Infraestructura como Servicio) permite adquirir capacidad de procesamiento, sistemas operativos, almacenamiento y networking como servicios.

El énfasis excesivo en la libertad de cloud ha llevado a muchos a pensar que flota en Internet como algo de libre acceso, generando preocupación sobre su idoneidad para guardar datos sensibles. Es más, tres de cada cuatro empresas consideran que la seguridad es el principal desafío del modelo cloud.

Compartir recursos en una amalgama de servidores y switches acarrea ciertos riesgos, pero no olvidemos que cualquier cloud que se conecta a la Internet pública también se expone a estos peligros. CIOs y CTOs son cada vez más cautelosos con el uso de servicios y accesos 'públicos'. La alternativa es el cloud privado, con el mismo nivel de protección que las redes privadas y con la flexibilidad propia de un acceso a Internet.



A fondo.
Más allá de la gestión de servicios
Pág. 2

Análisis.
La Nube y la evolución de los Servicios Gestionados para empresas
Pág. 2

Novedades.
Centro de Datos Virtual (VDC)
Pág. 3

El cliente.
Tissat
Pág. 3

A fondo

Más allá de la gestión de servicios

Suele decirse que gran parte de la evolución tecnológica está liderada desde el marketing. Que está ya casi todo inventado y que, en el ámbito de las TIC, se utilizan de forma recurrente los mismos conceptos básicos o una evolución de los mismos. Que "Cloud Computing" no es más que una evolución de tecnologías tipo cliente servidor a las que se ha añadido Internet.

Indudablemente existen diferencias y argumentos para defender todas las posturas. Pero, en esencia, estamos tratando de servicios y productos que se diseñan para facilitar la comunicación y el uso de las aplicaciones informáticas por parte de las empresas. En este sentido, es lógico preguntarse si una nueva aplicación o tecnología puede gestionarse desde la propia empresa o si es mejor encargársela a un especialista. Los argumentos a favor y en contra de cada postura son bien conocidos. Sin embargo, los servicios a externalizar o internalizar no siempre están tan claros y dependen de varios factores; uno muy importante es la frecuencia de uso.

Un servicio que se utiliza de forma periódica, pero cuyos costes de operación y formación de personal son altos, es susceptible de ser externalizado. Por contra, para todos aquellos procesos en los que la empresa quiere mantener el control, parece conveniente conservar la gestión y la flexibilidad de uso dentro de la empresa, aunque se subcontrate la plataforma.

Las prioridades pueden cambiar con la evolución o la situación del negocio. Un buen ejemplo de aplicación que requiere una importante inversión económica y de explotación son los servicios de telepresencia y videoconferencia. Aunque forman parte cada vez más de los hábitos de uso de las empresas, no suelen considerarse competencia clave de la compañía, como no lo son tampoco las comunicaciones de voz más allá de la propia red de la empresa.

Quien ha utilizado servicios de este tipo, rara vez vuelve a organizar multiconferencias por teléfono para tratar temas que requieran buena coordinación. Se entiende que el servicio debe funcionar cuando se

“ Estamos tratando de servicios y productos que se diseñan para facilitar la comunicación y el uso de las aplicaciones informáticas por parte de las empresas ”

necesita y que el uso ha de ser sencillo, como el de un teléfono, sin tener que pedir a los especialistas de TI que se aseguren de ello en cada ocasión.

Sin embargo, en otros casos, muchas empresas son reticentes a externalizar la gestión de su infraestructura y, sobre todo, de sus aplicaciones. Los motivos para decidir si externalizamos o no pueden ser legales, querer asegurarse el control sobre el rendimiento de la aplicación para procesos claves de la empresa, pérdida de flexibilidad, compatibilidad entre procesos,... O también puede deberse simplemente a una aproximación diferente para resolver el problema, no centrada en la tecnología o en la red, sino en la operación y explotación de los servicios desde un punto de vista analítico y de procesos. Algo que precisa del control total por parte de la empresa.

En esos casos, la tecnología acude en nuestra ayuda en forma de plataformas de despliegue (y repliegue) casi instantáneo –y gestionado por el propio usuario –de recursos de proceso de datos y almacenamiento de información como nunca han existido. Y lo hace en forma de una tecnología que tampoco es nueva: la virtualización. Pero en este caso, del Centro de Datos al completo, no sólo de los servidores individuales

José Manuel Armada
Director de Ingeniería de Clientes
Interoute Iberia

Análisis

La nube y la evolución de los Servicios Gestionados para empresas

Hace apenas cinco años, si preguntábamos a alguien del sector por la definición de Servicios Gestionados, la respuesta era unánime: los Servicios Gestionados se basan en un equipo de cliente que proporciona servicios de telecomunicaciones y es gestionado por el operador. Sin embargo, el planteamiento actual es muy diferente, en parte gracias a la nube.

La oferta de Servicios Gestionados por parte de operadores ha evolucionado y debe seguir evolucionando para satisfacer las necesidades de conectividad de las empresas, pero también para contribuir a conseguir sus objetivos de negocio. La nube favorece esta evolución proporcionando a la empresa agilidad, una nueva estructura de costes, así como la infinidad de servicios que se pueden derivar de esta tecnología.

De todas formas, Cloud Computing por sí solo no será suficiente para satisfacer las exigencias de SLA de las empresas, y sólo la combinación de Cloud Computing con los servicios de Red va a poder crear el marco necesario para que una empresa empiece a subir con confianza las aplicaciones, datos y contenido a la nube.

En muchas ocasiones, cuando las empresas que interconectan sus delegaciones y a sus empleados mediante un servicio de Red Privada Virtual (VPN) se plantean mover a la nube alguna de sus aplicaciones residentes en sus servidores, barajan varias opciones:

- Encontrar un proveedor de Servicios Cloud Computing que ofrezca sus servicios a través de Internet (over-the-top).
- Buscar un operador de telecomunicaciones que le permita combinar servicios VPN y Cloud.

En ambos casos, la empresa se beneficiará de las ventajas de la nube. En la primera opción, la empresa saldrá de un modelo basado en SLA cambiándolo por un Best Effort, mientras que en la segunda seguirá operando dentro de un marco de SLA que le cubrirá tanto los servicios de red como los servicios Cloud Computing y podrá garantizar el servicio de los datos, su seguridad y el equipo de cliente. Por lo tanto, de nuevo el operador se convierte en el punto único de contacto para la empresa.

La potencia de los servicios cloud que puede ofrecer un operador de telecomunicaciones (compuestos de unos equipos de cliente flexibles, una infraestructura de red escalable y los elementos que residen en el centro de datos), junto con un SLA y servicios extremo a extremo suponen para las empresas una propuesta de valor inigualable por parte de cualquier proveedor que ofrezca los servicios por separado.

Como vemos, la Nube representa grandes posibilidades para los Servicios Gestionados, más allá de la gestión de la infraestructura de sus clientes. La conjunción de red y nube conforman un nuevo paradigma que permitirá al operador extender su oferta con servicios personalizados para cada empresa y, a su vez, servicios genéricos para sectores y ofrecer la agilidad necesaria para impulsar sus negocios.

David Noguer Bau
Responsable de Marketing para Operadores
Juniper Networks EMEA



La era de la comunicación visual

La videoconferencia en alta definición es hoy una realidad empresarial gracias al desarrollo de algoritmos de codificación de la señal de video (H.264, H.264 SVC) sobre redes de comunicación IP. Atrás quedaron los tiempos donde la imagen se degradaba o la sesión quedaba interrumpida porque se usaban líneas RDSI. Actualmente la videoconferencia en alta definición posibilita reuniones casi presenciales con una resolución de 1080p (full HD) y calidad de audio CD. Las necesidades en ancho de banda IP también se han reducido drásticamente y ya es posible realizar videoconferencia en alta definición (HD) a sólo 784 Kbps. Esto agiliza la adopción masiva de la videoconferencia en las empresas.

El mercado mundial de terminales de videoconferencia crece actualmente a un ritmo anual del 20% y mueve un negocio de 1.600 millones de dólares anuales. Además, y conscientes de la importancia de acercar las soluciones al usuario, empezamos a ver servicios que abarcan desde la conserjería (reserva de salas, monitorización remota, asistencia durante la videoconferencia) hasta la planificación estratégica para la implementación de soluciones de videoconferencia dentro de la organización. Y todo ello combinado con los servicios de infraestructura de red alojados en la nube (gatekeeper, puentes de multi-conferencia, servicios de grabación y servidores de streaming) para una rápida adopción de la videoconferencia HD sin incurrir en costes de propiedad. Se calcula que el mercado mundial de servicios de videoconferencia (servicios de infraestructura cloud, consultoría y de diseño e integración de soluciones) es de 1.100 millones de dólares.

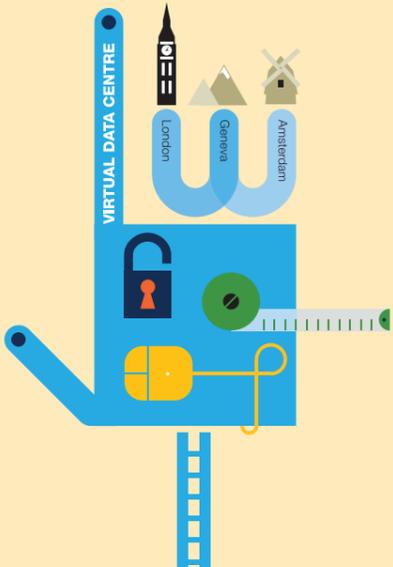
Hay también avances para ofrecer servicios de conexión con ubicaciones externas (business to business), que permiten unir las soluciones de videoconferencia en alta definición de la empresa con clientes, canales, proveedores, etc.

Las políticas de seguridad dentro de las redes IP corporativas dificultan esta interconexión, lo que supone una barrera para la videoconferencia de empresa, pero los servicios de conserjería y las soluciones de firewall trasversal resuelven el problema al permitir comunicaciones por videoconferencia a través del firewall corporativo.

Existen en el mercado alrededor de dos millones de terminales de videoconferencia, incluyendo soluciones de sala de reunión y personales. La videoconferencia en alta definición es una pieza clave de la estrategia de comunicaciones unificadas de la empresa. Hoy ya es posible interconectar soluciones de videoconferencia en alta definición con soluciones de telefonía IP y de mensajería instantánea. Y todo ello con la mayor facilidad de uso, pues el usuario puede acceder a la información de control de presencia y seleccionar el mejor canal de comunicación (mensajería instantánea, voz sobre IP o videoconferencia en alta definición) desde una misma interfaz ergonómica y en función de sus necesidades de interacción para la comunicación.

Bienvenidos a la era de la comunicación visual.

Novedades Interoute



Centro de Datos Virtual

Interoute ha dado un paso decisivo en cloud computing con el lanzamiento de su nuevo Centro de Datos Virtual (VDC, Virtual Data Centre). El nuevo servicio, alojado en la red paneuropea de la compañía, ofrece simplicidad y seguridad y evita elegir entre las comodidades de la nube pública y la seguridad de la nube privada, ya que incluye las ventajas de ambas.

Este modelo aporta la autogestión y flexibilidad de la nube pública a las organizaciones que todavía no están dispuestas a abandonar determinados estándares de seguridad y rendimiento. Con el Centro de Datos Virtual, Interoute permite a las empresas decidir dónde y cómo almacenar sus datos, esto es, utilizar cloud computing sin ataduras.

Interoute VDC (www.interoute.com/vdc) es fácilmente escalable y su coste se calcula según una fórmula flexible de pago por uso. Los usuarios pueden diseñar, suministrar y gestionar su VDC de forma segura en cuestión de minutos y con un nivel de eficiencia que supera con creces la construcción de su propia nube.

CLIENTES



La cadena AC Hotels, que gestiona más de 90 establecimientos con cerca de 9.000 habitaciones y salones en España, Italia y Portugal, ha ampliado los servicios de conectividad contratados con Interoute en España y Alemania con el despliegue de una solución de comunicaciones que conectará los actuales 10 hoteles de la cadena en Italia. Se trata de servicios UCONN mediante conexiones redundantes, para garantizar la máxima disponibilidad de la conectividad.



Interoute ha conectado las oficinas centrales de CEMEX en Madrid a su red metropolitana mediante fibra dedicada. Esta conexión proporcionará ancho de banda ilimitado a CEMEX, compañía líder en la fabricación de cementos, hormigón y mortero. En esta primera fase CEMEX activará el servicio de Tránsito a Internet y gracias a la utilización de los servicios de Interoute UConn, CEMEX podrá activar nuevos servicios de comunicaciones, entre los que figuran VPN, VoIP y Video as a Service (VaaS).



Bezeq International, líder de Internet en Israel y proveedor internacional de telecomunicaciones, ha elegido a Interoute para ampliar su red. JONAH, el nuevo cable submarino de 2.300 kilómetros de Bezeq, conectará Israel con Europa a través de la red paneuropea de fibra óptica de Interoute.

El proyecto proporciona a Israel independencia digital y oportunidades de negocio con los operadores ya conectados a la red de Interoute. JONAH tiene capacidad para transportar más de 7 Terabit/segundo.



El prestigioso Instituto Internacional de Tecnología SUPINFO ha contratado los servicios de Interoute para facilitar acceso a Internet de alta velocidad a todos sus centros educativos en Francia, incluyendo seguridad y calidad de servicio. Tras varios años gestionando directamente su red mallada punto-a-punto, SUPINFO CIO ha optado por encomendar esta tarea a un operador especializado. Interoute ha ofrecido la mejor respuesta técnica y financiera a SUPINFO "superando todas las expectativas", señala el cliente.

ALIANZAS

Acuerdo con SIPCOM

El acuerdo firmado con el proveedor de servicios SIPCOM permitirá a Interoute ofrecer Microsoft Lync Server 2010 a empresas y organizaciones en toda Europa. La compañía ha alojado la plataforma de comunicaciones unificadas de SIPCOM en su nube paneuropea para ofrecer a las organizaciones nuevas formas de conectar a sus empleados, independientemente de su ubicación física. Además, las capacidades adicionales del nuevo acuerdo de licencia de Microsoft simplifican el cambio a un entorno cloud alojado y sin coste adicional.

CORPORATIVO

Ley de protección de datos

Interoute ha valorado como "una buena noticia para las empresas en Europa" la nueva normativa europea sobre protección de datos, que establecerá multas millonarias de hasta el 2% de las ventas para las empresas que vulneren el derecho a la privacidad de sus empleados y clientes. Jeff Finch, Gerente de servicios de Seguridad de Interoute, ha señalado que "cotejar las normas armonizadas de protección de datos en 27 países, sin duda, ayudará a las organizaciones a evitar más de un quebradero de cabeza".

Interoute entra en el G-Cloud británico

La compañía ha sido seleccionada para suministrar infraestructuras como servicio (IaaS) a la administración pública británica a través del nuevo programa G-Cloud. El servicio de Data Center Virtual (VDC) de Interoute estará disponible online en la CloudStore, una iniciativa diseñada por el Gobierno de Reino Unido para la adquisición de productos y servicios tecnológicos disponibles para su compra en el sector público.

SERVICIOS

Más seguridad en cloud

Interoute ha respondido al crecimiento del nivel de amenazas en la Red con la implantación de servicios de seguridad en su cloud paneuropea, permitiendo a las empresas asegurar sus sistemas de correo y detener contenido malicioso y ataques DDoS. Los servicios de mitigación de amenazas basados en cloud operan en el núcleo de la Red de Interoute. Las organizaciones no necesitan instalar nuevo hardware y software para protegerse frente a ataques maliciosos.

Interoute Application Management

Quantix, la compañía especializada en servicios cloud adquirida recientemente por Interoute, ha pasado a denominarse Interoute Application Management. Esta nueva identidad refleja la integración de sus servicios de cloud, aplicaciones y bases de datos gestionados en la oferta de Interoute. Además Interoute construirá un centro de conocimiento especializado en la antigua sede de Quantix en Nottingham y lo incorporará al centro de excelencia para la gestión de aplicaciones y desarrollo de servicios cloud del grupo.

Amdocs

Interoute ha firmado un acuerdo con Amdocs, proveedor líder de sistemas para mejorar la experiencia del cliente, para desplegar su solución de planificación de la red e inventario Amdocs Operational Support Systems (OSS). Esta tecnología permitirá a Interoute acelerar la implementación de servicios cloud de comunicaciones unificadas en las empresas. La solución ofrece a Interoute una visión integrada de su red europea, con un interface para organizar las redes, el desarrollo de los servicios y las pruebas antes de implementarlos.

El Cliente

Tissat



Colaboración estratégica e integración del nuevo CPD Walhalla en la red de Interoute

Tissat, empresa española líder en Gestión de Activos Tecnológicos y propietaria del centro de datos Walhalla (Tier IV, el más avanzado de su categoría en Europa), ha firmado un acuerdo de colaboración y apoyo mutuo con Interoute para impulsar sus servicios a empresas en Europa.

En virtud de este acuerdo, Interoute se convierte en partner de red de Tissat e integrará Walhalla en su red paneuropea, que se extiende a lo largo de más de 60.000 kilómetros en 29 países. Tissat tendrá más facilidades para dar servicios a empresas a nivel europeo, mientras que Interoute podrá dar alojamiento a sus clientes en este prestigioso centro.

"Este acuerdo con Interoute es un paso importante en la extensión de nuestros servicios a nuevos clientes y mercados", señala Manuel Escuin, director general de Tissat. "Las empresas e instituciones españolas que ya han confiado en nosotros y los nuevos clientes tienen ahora más facilidades para acceder a su información desde cualquier lugar".

Tissat goza de un excelente posicionamiento en la prestación de servicios y desarrollo de aplicaciones para el cliente final, bajo un modelo de eficiencia y gestión energética único a nivel europeo. Su nuevo CPD Walhalla representa un modelo de industrialización de CPD's con diseño y desarrollo propio, preparados para albergar servicios de Cloud Computing y con capacidad para ofrecer alojamiento a nivel internacional.

La compañía buscaba un partner internacional de telecomunicaciones "que nos ayudara a impulsar los servicios a empresas con oficinas en diferentes países de Europa e Interoute ha apreciado enormemente las ventajas de poder alojar a sus clientes en nuestro centro de datos", comenta el director general de Tissat. "Esperamos que este acuerdo nos reporte grandes satisfacciones, particularmente a los clientes, que se verán aún más reforzados".

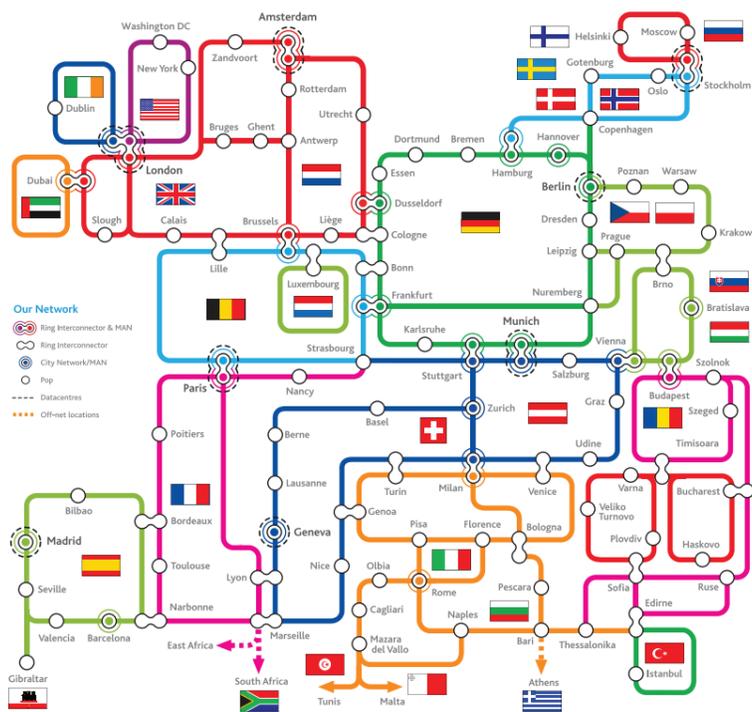
10 millones de inversión

El nuevo datacenter, ubicado en el Campus de la Universitat Jaume I de Castellón, se inauguró en septiembre con una inversión de 10 millones de euros. "Walhalla es un referente único a nivel europeo, ya que dispone de la certificación norteamericana Tier IV que lo avala como el centro de mayor seguridad posible y menos emisiones de CO2", indica Manuel Escuin. "Se estima que sus emisiones son un 30% inferiores a las de un centro de datos convencional y ahorra más del un 40% de energía".

Walhalla es el único centro de datos español y uno de los principales europeos que puede ofrecer servicios de alojamiento de datos y aplicaciones a las empresas con las máximas garantías de seguridad y confidencialidad de los datos allí alojados, así como disponibilidad y continuidad del servicio. Cuenta con capacidad para guardar todos los datos de empresas e instituciones con un volumen de información importante, desde administraciones públicas a grandes multinacionales.

Al integrarse en la red de Interoute, este movedizo CPD proporcionará a las empresas garantías adicionales de disponibilidad y calidad en el desarrollo de Cloud Computing y de los servicios alojados en la Red, dos elementos estratégicos para el desarrollo del sector TIC a nivel mundial durante los próximos años.

Red Interoute



Network statistics

- 60,000 kms lit fibre
- 8 hosting data centres
- 32 colocation centres
- 21 MANs
- 100 cities
- 29 countries
- 9 subsea landing stations
- 15 languages supported

Interoute de un vistazo

Nuestra red privada de voz y datos es la más avanzada y mejor conectada de su género en Europa.

Somos pieza clave en la cadena de suministros digitales en Europa: nuestros 59 data centres gestionan diariamente operaciones de comercio electrónico por más de 1.000 millones de euros.

Hemos efectuado más de 10 adquisiciones y alianzas significativas en apenas dos años.

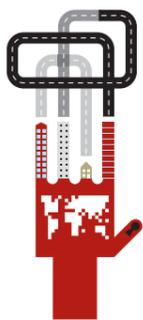
Participamos en ocho cables submarinos dotados con tecnología de nueva generación.

60.000 kilómetros de red, +400% en seis años.

+50% de nuestros ingresos proceden ya de servicios a empresas.

Clientes: +3.500 compañías internacionales de todos los sectores, administraciones públicas y centros de investigación.

UNIFIED ICT



UNIFIED CONNECTIVITY

- Internet Access
- IPVPN (MPLS)
- Ethernet VPN (VPLS)
- Ethernet Gestionada



UNIFIED COMMUNICATION

- VOIP
- Conferencing services
- VaaS (Video as a Service)



UNIFIED COMPUTING

- Dedicated Managed Hosting
- Virtual Managed Hosting
- VDC (Virtual Data Centre)

Glosario

- **CIF (Common Intermediate Format).** Formato de video utilizado en sistemas de videoconferencia que soporta tanto las señales NTSC como PAL. CIF es parte del estándar ITU H.261 de videoconferencia, desarrollado explícitamente para comunicaciones audiovisuales.
- **Conferencing Network.** Es un conjunto de estaciones o puntos finales (teléfonos, ordenadores, pantallas de video y otros dispositivos) conectados por servicios de comunicaciones para el intercambio de información entre personas alejadas. La transmisión puede realizarse por cable de fibra óptica o mediante enlaces con el satélite de seguimiento (conexión inalámbrica).
- **Video Bridging.** Servicio que se utiliza para conectar a más de dos participantes en una videoconferencia. En ocasiones, la propia empresa usuaria programa y gestiona las invitaciones y el servicio, si bien crece su uso como servicio gestionado externamente, incluyendo sistemas de conserjería.
- **SVC (Scalable Video Coding).** Es una extensión del modelo de codificación estándar H.264, utilizado actualmente por la mayor parte de los sistemas de videoconferencia. Esta tecnología permite a los dispositivos de videoconferencia enviar y recibir secuencias de video multi-capa con los que se mejora considerablemente la resolución, la velocidad de los fotogramas y la calidad de la comunicación.

Interoute en la prensa

- "Interoute ofrece la posibilidad de crear un centro de datos virtual" VDC. Computing, febrero.
- "Interoute: acuerdo de colaboración estratégica con Tissat". Las Provincias, febrero.
- "La banda ancha ultrarrápida llama a la puerta". Redes&Telecom, febrero.
- "Las comunicaciones unificadas ayudan a reducir costes de gestión". Comunicaciones hoy, febrero.
- "Interoute aplaude la homogeneización de las normas sobre protección de datos en Internet". Iberonews, enero.
- "Interoute y Bezeq Internacional construyen una superautopista digital entre Europa e Israel". Techweek, enero.
- "Interoute firma una alianza estratégica con SIPCOM". Telefonía y Comunicaciones, enero.

Cifras y letras

Cada segundo que pasa, los usuarios suben una hora de vídeo a YouTube o, en otras palabras, el equivalente a 100 años en 10 días. La plataforma de Google sirve ya más de 4.000 millones de vídeos diarios, cuatro veces más que a mediados del año pasado.

Los expertos dicen...

El presidente de Microsoft International, Jean-Philippe Courtois, ve en el "espectacular momento" que vive la industria tecnológica una posible salida a la situación económica de España. En una conferencia en Madrid, Courtois ha animado a los jóvenes a impulsar su "espíritu emprendedor a través de la innovación en nuevas tecnologías, un campo que ofrece nuevos trabajos y oportunidades" en España y en el extranjero.

Eventos



Bruselas, 28-29 de marzo.
Interoute participa en este encuentro sobre seguridad que se celebra en la capital belga y donde podrán verse las últimas tecnologías, productos y servicios. El encuentro está particularmente dirigido a especialistas en seguridad de TI y directores de Tecnología.



12 y 13 de junio.
Se celebra la 4ª convocatoria del Annual Cloud Computing World Forum, con la participación de Interoute. Este seminario brinda a organizaciones, innovadores y líderes de opinión un punto de encuentro para compartir conocimientos y hacer negocios, con el cloud computing como telón de fondo.



© EnRoute es una publicación gratuita editada por Interoute Iberia.
C/ Cardenal Marcelo Spínola, 42
28016 - Madrid

Tirada: 1.000 ejemplares. Periodicidad trimestral.
Dirección y coordinación: Yolanda Chimeno, Marketing Manager. Interoute Iberia.
Coordinación editorial y producción: Siglo 21 Comunicación. www.siglo21comunicacion.com
Fotografía: Daniel Losada.

Si desea recibir esta publicación en formato HTML, escribanos a info@interoute.es

Síguenos en [@Interoute_es](https://twitter.com/Interoute_es) y [Linked in](https://www.linkedin.com/company/interoute).

Visite nuestro blog: www.interoute.es/blog/



Hablemos. Tel: 902 99 58 58
e-mail: info@interoute.es

Si quiere saber más sobre lo que Interoute puede ofrecer a su empresa, visite www.interoute.es